Bewirb Dich jetzt!

**Vertragsart:**

unbefristet

**Abteilung:**

Vertrieb

**Startdatum:**

sofort

**Arbeitsort:**

Burchardstraße 8, 20095 Hamburg

## Was Dich erwarten wird

Als Key Account Manager (m/w/d) im LEH übernimmst du Verantwortung für unsere Kunden und gestaltest aktiv die Weiterentwicklung unserer Sortimente in den Bereichen Nüsse, Trockenfrüchte, gesunde Snacks und Backartikel.

- Du entwickelst Kunden weiter: Du betreust deinen festen Kundenstamm strategisch und partnerschaftlich und

## Was wir Dir bieten

- Historisch und modernes Büro
- Erstklassiges Onboarding
- Motivierte Mitarbeitende

baust bestehende Geschäftsbeziehungen nachhaltig aus.

- Du gestaltest Angebote: Von der Angebotskalkulation bis zur Mengenbedarfsplanung hast du die Zahlen im Blick und entwickelst passgenaue Lösungen für unsere Kunden.
- Du bringst Produkte voran: Du analysierst bestehende Sortimente, erkennst Potenziale und entwickelst gemeinsam mit unserer Produktentwicklung kundenspezifische Produkt- und Sortimentslösungen.
- Du vernetzt Teams: Du arbeitest eng mit Einkauf, Produktentwicklung und unserem Produktionsstandort zusammen und sorgst dafür, dass aus Ideen erfolgreiche Produkte und reibungslose Prozesse werden.
- Du übernimmst Verantwortung: Du bringst deine Ideen ein, triffst eigenständig Entscheidungen und gestaltest die Entwicklung unserer Kunden und unseres Geschäfts aktiv mit.

# Was Du mitbringen solltest

Du hast Lust, Verantwortung zu übernehmen, Kundenbeziehungen aktiv zu gestalten und gemeinsam mit uns im LEH etwas zu bewegen? Dann bringst du idealerweise Folgendes mit:

- Du hast ein wirtschaftswissenschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen.
- Du bringst erste Berufserfahrung im Key Account Management relevanter

Gestaltungsspielraum

Weiterentwicklungen

Tischkicker und Tischtennis

Nüsse, Obst und Getränke

Attraktive Altersvorsorge

Attraktive Vergütung

100% finanziertes Jobticket, Fahrtkostenzuschlag, Jobrad, Firmenfitness

# Über uns

**nutwork:** Wir sind einer der führenden Lieferanten von Nüssen und Trockenfrüchten für die Top-Lebensmitteleinzelhändler sowie Discounter in Deutschland und Europa. Wir betreiben unseren eigenen Produktions- und Logistikstandort auf einer Fläche von 30.000 Quadratmetern und haben unsere Firmenzentrale im Herzen Hamburgs.

Warenbereiche mit und kennst die Besonderheiten von LEH und Discount. Idealerweise verfügst du bereits über Warenkenntnisse im Bereich Nüsse und Trockenfrüchte – noch wichtiger ist uns aber deine Begeisterung für unsere Produkte und Märkte.

- Du kommunizierst sicher, überzeugend und auf Augenhöhe und verstehst es, Kunden und interne Partner für deine Ideen zu begeistern.
- Du arbeitest strukturiert, eigenständig und ergebnisorientiert und hast den Anspruch, Dinge aktiv voranzubringen.
- Du bist ein Teamplayer und pflegst einen professionellen und wertschätzenden Umgang mit Kolleginnen und Kundinnen.
- Du hast Spaß daran, langfristige und partnerschaftliche Kundenbeziehungen aufzubauen und möchtest mit deinem Engagement aktiv zu unserem Unternehmenserfolg beitragen.

## Ansprechperson

Nutwork Handelsgesellschaft mbH
Lena Hackhe
Burchardstraße 8, im Sprinkenhof,
20095 Hamburg

## Mehr erfahren?

www.nutwork.de

## Konnten wir Dein Interesse wecken?

Hier bewerben